

Warszawa, dnia 1.07.2014

## Zapytanie ofertowe

***Na dostawę sprzętu, zaprojektowanie i wdrożenie systemu informatycznego B2B, który ułatwi współpracę z partnerami oraz Inwestorami zlecającymi projekt budowlany-wykonawczy oraz wykonawstwo budowlane na jego podstawie.***

w ramach realizacji projektu „Wdrożenie systemu B2B w firmie Architekt Tomasz Bojko w celu automatyzacji obiegu informacji i przepływu dokumentów” współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka, działanie 8.2 Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B.

### **I. Zamawiający (beneficjent):**

Architekt Tomasz Bojko, Orzycka 6 lok. 73, 02-695 Warszawa  
tel.: 604 211 190, faks: 22 390 58 40, NIP: 7131187899

### **II. Przedmiot zamówienia**

Zapytanie obejmuje swym zakresem dostawę poniższych elementów:

#### **1. ANALIZA PRZEDWDROŻENIOWA**

Skorzystanie z tej usługi pozwoli na przygotowanie prawidłowej dokumentacji wdrożeniowej w celu uniknięcia błędów w trakcie wdrażania aplikacji B2B. Przeprowadzenie inwestycji zostanie poprzedzone wykonaniem usługi doradczej w zakresie analizy przedwdrożeniowej obecnego środowiska informatycznego firmy w celu zaplanowania rozwiązań technologicznych oraz szczegółowego procesu wdrożenia rozwiązania. Wdrażanie aplikacji będzie bardzo dużym przedsięwzięciem, a analiza ta ma zminimalizować utrudnienia w funkcjonowaniu firmy w trakcie realizacji projektu. Ważnym elementem analizy będzie również ocena infrastruktury technicznej pod kątem ewentualnych potrzebnych modernizacji. Analiza przedwdrożeniowa będzie obejmowała ustalenie sposobu działania w sytuacjach kryzysowych - zarówno tych spowodowanych błędami oprogramowania, jak i kłopotami technicznymi. Dzięki przeprowadzeniu analizy przedwdrożeniowej zostaną zidentyfikowane procesy biznesowe, dla których zostaną określone cele wdrożenia, harmonogram i wycena prac wdrożeniowych i programistycznych oraz ocena infrastruktury technicznej wymaganej do efektywnego uruchomienia i obsługi systemu.

Realizacja zlecenia zostanie zakończona sporządzeniem raportu – analizy przedwdrożeniowej oraz protokołu odbioru usługi.

**Analiza przedwdrożeniowa musi zawierać poniższe elementy:**

Lp.	Element
1	Zdefiniowanie architektury bieżących i przyszłych procesów biznesowych
2	Zdefiniowanie zakresu prac wraz z harmonogramem
3	Zmapowanie procesów biznesowych na funkcjonalności systemu B2B
4	Określenie architektury aplikacji i rozwiązań technicznych

**2. OPACOWANIE PROJEKTU FUNKcjONALNEGO SYSTEMU B2B**

Stworzenie projektu funkcjonalnego ułatwi sprecyzowanie przedmiotu zamówienia dla wykonawcy WNIp, a tym samym pozwoli na uzyskanie korzystniejszych ofert. Projekt funkcjonalny doprecyzuje wybrane przez Firmę rozwiązania. Usługa ta zapewni możliwość przeprowadzenia kompleksowych prac analitycznych i projektowych oraz precyzyjne określenie wszystkich wymagań i funkcjonalności na etapie opracowania założeń systemu B2B. Elementem tej usługi będzie też opracowanie harmonogramu w stopniu znacznie uszczegółowiającym zaplanowany zakres prac w poszczególnych etapach.

Rezultatem usługi będzie opracowany w formacie elektronicznym dokument zawierający analizę funkcjonalną – projekt funkcjonalny systemu B2B.

**Projekt funkcjonalny systemu B2B musi zawierać poniższe elementy:**

Lp.	Element
1	Widoki głównych podstron i ich opis
2	Układ i opis bloków wraz z funkcjonalnościami
3	Układ i opis mechanizmów udostępnionych użytkownikom i administratorom
4	Architektura informacji (rozplanowanie treści w serwisie)

**3. PRZYGOTOWANIE ORAZ WDROŻENIE MODUŁU ZARZĄDZANIA B2B**

w zakresie integracji procesów biznesowych pomiędzy Zamawiającym a partnerami biznesowymi. Moduł ten odpowiedzialny będzie za zarządzanie informacją o współpracujących przedsiębiorcach, procedurach, zbiorach, bazach danych. Umożliwi wprowadzenie do systemu informacji o:

- oferowanej usłudze i statusie jej wykonania,

---

„Wdrożenie systemu B2B w firmie Architekt Tomasz Bojko w celu automatyzacji obiegu informacji i przepływu dokumentów” – projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

- klientach,
- pracownikach,
- rozrachunkach z partnerami itp.,

Zgromadzone informacje wykorzystywane będą w innych modułach. System ma umożliwić dzielenie informacji pomiędzy różnych partnerów. Dodatkową funkcją modułu ma być również interfejs użytkownika końcowego (Inwestora), który będzie się z nim łączył za pośrednictwem przeglądarki internetowej. Moduł ma pozwolić na:

- zachowanie pełnej historii świadczonych usług
- automatyzację analizy przechowywanych danych
- dynamiczne śledzenie stanu wszystkich zamówień w procesie współpracy
- dostarczanie partnerowi dokładnych danych na temat terminów realizacji zamówień
- zwiększenie wydajności
- identyfikowanie wąskich gardeł
- generowanie dokładnych informacji na temat kosztów
- generowanie raportów.

#### **4. LAPTOP - szt. 1**

Parametry dostarczonego laptopa nie mogą być gorsze niż:

- przekątna ekranu LCD: 17.3 cali FHD
- procesor: Intel® Core™ i7
- model procesora: i7-4500U (1.8 GHz, 3.0 GHz Turbo, 4 MB Cache)
- ilość rdzeni: 2 szt.
- wielkość pamięci RAM: 16 GB
- typ zastosowanej pamięci RAM: DDR3 (1600 MHz)
- pojemność dysku magnetycznego: 1000 GB

#### **5. SERWER - szt. 1**

Parametry dostarczonego serwera nie mogą być gorsze niż:

- Obudowa: 2U rack
- CPU: 1x 2.4GHz
- Pamięć: 12GB DDR3
- Storage: 3 Dyski twarde o łącznej pojemności nie mniejszej niż 2 TB
- Macierz R5 dla kontrolera, od 3 do 12 dysków SAS/SATA/SSD Hot Plug
- Zasilanie: 2x 750W hot-plug supplies

#### **6. PRZYGOTOWANIE ORAZ WDROŻENIE MODUŁU DYNAMICZNEGO KOSZTORYSOWANIA I HARMONOGRAMOWANIA**

w zakresie automatyzacji czynności związanych m.in. z przygotowaniem kosztorysów cząstkowych przez poszczególnych partnerów, kosztorysów ostatecznych przedstawianych klientowi,

---

„Wdrożenie systemu B2B w firmie Architekt Tomasz Bojko w celu automatyzacji obiegu informacji i przepływu dokumentów” – projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

opracowywaniem najbardziej optymalnych harmonogramów wykorzystania zasobów. Zintegrowany moduł ma umożliwić automatyczne zagregowanie kosztorysów cząstkowych poszczególnych partnerów w jedną ofertę handlową przedstawianą klientowi.

#### **7. PRZYGOTOWANIE ORAZ WDROŻENIE MODUŁU AUTOMATYCZNEJ REALIZACJI ZAMÓWIEŃ**

w zakresie czynności związanych m.in. ze zlecaniem i przyjmowaniem zamówień na wcześniej zakosztorysowane usługi. Zintegrowany moduł ma umożliwić automatyczne utworzenie i przesłanie zamówienia do poszczególnych partnerów, na podstawie otrzymanych i zaakceptowanych przez klienta kosztorysów. Zamówienia zostaną podpisane podpisem elektronicznym.

#### **8. PRZYGOTOWANIE ORAZ WDROŻENIE MODUŁU FINANSOWO-RAPORTOWY**

w zakresie automatyzacji czynności związanych m.in. z przeprowadzaniem rozliczeń finansowych pomiędzy partnerami, przesyłaniem raportów i statystyk nt. wspólnych projektów. Zintegrowany moduł ma umożliwić automatyczne przesyłanie faktur rozliczających wykonane przez partnerów zadania zgodnie z aktualizowanym w systemie harmonogramem prac i kosztorysem.

#### **9. PRZYGOTOWANIE ORAZ WDROŻENIE MODUŁU ZARZĄDZANIA INWESTYCJAMI**

w zakresie automatyzacji czynności związanych m.in. z monitorowaniem ponoszonych podczas realizacji inwestycji kosztów, zasobów, dokonywaniem niezbędnych zmian w procesie realizacji inwestycji, prowadzeniem rejestrów ryzyka, czy śledzeniem etapu realizacji poszczególnych inwestycji. Zintegrowany moduł ma umożliwić automatyczne wygenerowanie nowego obiektu inwestycji, zawierającego ustalone w zaakceptowanym kosztorysie warunki. Pozwoli również na automatyzację podziału zadań między partnerami zgodnie z wcześniej opracowanym kosztorysem.

#### **10. PRZYGOTOWANIE ORAZ WDROŻENIE MODUŁU OBSŁUGI REKLAMACJI**

w zakresie automatyzacji czynności związanych m.in. z przypisywaniem podmiotów odpowiedzialnych za obsługę reklamacji, a także automatyzację czynności związanych z monitorowaniem ponoszonych podczas realizacji usług kosztów, zasobów. Zintegrowany moduł ma umożliwić automatyczne przypisanie podmiotów odpowiedzialnych za realizację działań reklamacyjnych oraz tryby realizacji prac (czasy podjęcia zgłoszenia, utworzenia rozwiązania zastępczego, czasy wykonania reklamacji). W przypadku braku wolnych zasobów u wyznaczonego partnera w momencie nadejścia zgłoszenia system zasugeruje podmiot, który będzie posiadał odpowiednie zasoby do jego realizacji.

**Szczegółowa specyfikacja techniczna ww. składników systemu klasy B2B dostępna jest w siedzibie Zamawiającego.**

### **III. Kryteria wyboru oferenta: cena 100%**

#### **A. Warunki przystąpienia do procedury zapytania ofertowego**

1. O udzielenie zlecenia mogą ubiegać się Oferenci, którzy posiadają doświadczenie, wykwalifikowaną kadrę i środki finansowe niezbędne do realizacji przedmiotu zapytania ofertowego.

#### **B. Prawa zamawiającego**

1. Zamawiający może uznać za nieważną ofertę jeżeli:
  - została złożona po wyznaczonym terminie,
  - nie spełnia warunków określonych w niniejszym Zapytaniu Ofertowym.

#### **C. Informacje o oświadczeniach i dokumentach jakie mają dostarczyć Oferenci w celu potwierdzenia spełnienia udziału w zapytaniu ofertowym.**

1. Oświadczenie dotyczące posiadania doświadczenia, wykwalifikowanej kadry oraz środków niezbędnych do realizacji przedmiotu zapytania ofertowego.

### **IV. Kryteria formalne oferty**

Oferta powinna:

- obejmować kompleksowe wykonanie prac wyszczególnionych w zapytaniu ofertowym
- być złożona na formularzu ofertowym (załącznik nr 1 do zapytania ofertowego)
- być opatrzona datą
- zawierać dane Oferenta, tj. nazwa, adres siedziby, NIP, dane osoby do kontaktu
- być podpisana przez osoby upoważnione

Niespełnienie któregokolwiek wymagania może skutkować odrzuceniem oferty bez jej rozpatrzenia.

### **V. Kryteria oceny ofert**

Ocena ofert zostanie dokonana w oparciu o poniższe kryteria:

- Wybrana zostanie oferta o najniższej łącznej wartości netto, a tym samym będzie najbardziej korzystna ekonomicznie dla Zamawiającego.
- Cena oferty uwzględniająca wszystkie zobowiązania, musi być podana w PLN cyfrowo w wartości netto.
- Cena podana w ofercie powinna obejmować wszystkie koszty i składniki związane z wykonaniem zamówienia oraz uwzględniać warunki stawiane przez Zamawiającego.

### **VI. Wykaz wymaganych oświadczeń i dokumentów jakie Oferenci winni dostarczyć Zamawiającemu**

---

„Wdrożenie systemu B2B w firmie Architekt Tomasz Bojko w celu automatyzacji obiegu informacji i przepływu dokumentów” – projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka

1. Oferta na załączonym formularzu ofertowym (załącznik nr 1 do zapytania ofertowego).
2. Oświadczenie dotyczące posiadania doświadczenia, wykwalifikowanej kadry oraz środków niezbędnych do realizacji przedmiotu zapytania ofertowego na załączonym wzorze (załącznik nr 2 do zapytania ofertowego).

## VII. Miejsce składania ofert

Oferty należy przesać przesyłką pocztową/kurierską lub dostarczyć osobiście na adres:

*Architekt Tomasz Bojko, Orzycka 6 lok. 73, 02-695 Warszawa*

lub

E-mail: [tomasz@bojko.pl](mailto:tomasz@bojko.pl)

Osoba udzielająca informacji: *Tomasz Bojko, e-mail: tomasz@bojko.pl; tel. 604 211 190*

## VIII. Terminy

Termin składania ofert: 15.07.2014 r. do godziny 15.00. W przypadku ofert przesłanych przesyłką pocztową/kurierską decyduje data wpływu do siedziby Zamawiającego.

Termin podpisania umowy: do 31.07.2014 r.

Ostateczny termin na dostawę przedmiotu zamówienia: 30.06.2015, poniżej terminy dostawy poszczególnych przedmiotów niniejszego zapytania ofertowego:

<b>Etap I (do 30.09.2014 r.)</b>
Analiza przedwdrożeniowa
Opracowanie projektu funkcjonalnego systemu B2B
Moduł zarządzania B2B
Dostawa Laptopa (1 szt.)
Dostawa serwera (1 szt.) (urządzenia)
<b>Etap II (od 1.10.2014 do 31.12.2014 r.)</b>
Moduł dynamicznego kosztorysowania i harmonogramowania
Moduł automatycznej realizacji zamówień
<b>Etap III (od 1.01.2015 do 31.03.2015 r.)</b>
Moduł finansowo-raportowy
Moduł zarządzania inwestycjami
<b>Etap IV (od 1.04.2015 do 30.06.2015 r.)</b>
Moduł obsługi reklamacji

IX. **Okres ważności oferty:** 60 dni od wystawienia oferty.

---

„Wdrożenie systemu B2B w firmie Architekt Tomasz Bojko w celu automatyzacji obiegu informacji i przepływu dokumentów” – projekt współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka